

blue
decoration

NYERESÉG DUPLÁZÓ STRATÉGIA

Festőknek és Kivitelezőknek



Amennyiben festőként vagy
kivitelezőként szeretné megduplázni
profitját, ne habozzon megtudni,
hogyan valósíthatja meg.

PROFITÁBILIS DEKORÁLÁS

Üdvözlöm, én Balog Mihály vagyok a blue decoration termékcsalád tervezője és gyártója.

Építőipari generál kivitelezéssel keresem a „kenyerem” több mint húsz éve. Ezt a rövid bevezetőt csak azért tettem, hogy ha a következő beszélgetésünkkel segítséget tudok adni, szakmabelinek fogadjon el.

Mielőtt belefognánk feladataink megbeszélésébe hadd tegyek egy megjegyzést: mindig az elvégzett munka tisztelete szépsége legyen a legfontosabb szempont számunkra! Ezzel vívjuk ki magunk számára a legnagyobb értéket az Önbecsülést, és így kapjuk meg mások elismerését, tiszteletét.

1.Hogyan tehetjük nyereségessé az épületdíszítést, lakásdekorálást?

➤ A nyereséges épületdíszítés, lakásdekorálás legfontosabb szabályai!

Az építkezésen használjunk a díszítéshez egy rendszert, ami lehetővé teszi számunkra a gyors és szakszerű kivitelezést!

Káros megoldás egy-két szegőlécezt a helyszínre vinni és ott kitalálni, mit csináljunk belőle, azt követően pedig belecsapni a barkácsolásba! Az ilyen megoldással megvalósított kivitelezésre fordított idő megfizethetetlen!

Még károsabb megoldás lebeszélni a megrendelőt arról, ami számára fontos neki tetszik, mert azzal akár az egész megrendelést elveszíthetjük!

Gondoljunk bele: sarokelemek, végelemek, sordíszek és egyéb kiegészítő elemek kitalálása, darabolgatása az építkezésen mennyi időt emészt fel?

Képtelenség felvenni a versenyt azzal a konkurenciával, aki már végez is a kivitelezéssel, míg mi a gérvágás útvesztőjében bolyongunk.

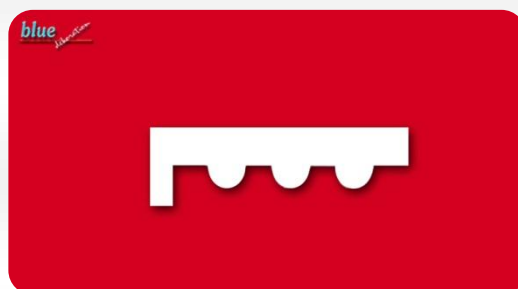




➤ **A nyereséges épületdíszítést, lakásdekorálást gyorsító eszközök!**

Profilok összedolgozásához, hajlítható szálak utómunkáihoz, kérgesítés utómunkáihoz, mindig használjunk profilsimítót!

Megfizethetetlen az az idő, amit enélkül az egyszerű szerszám nélkül a profilok aprólékos csiszolgatására kellene fordítani!



➤ **A nyereség megtartása, vagy elvesztése?**

Megszerzett nyereségünket tesszük kockára, hogyha nem megfelelő alapanyaggal dolgozunk!

A dekoráláshoz felhasznált alapanyagok feltétlen mérettartók legyenek! Beépítést követően már ne zsugorodjanak, hogy ne keletkezzenek a toldásoknál repedések!

Nem elég hatékonyan felrakni a díszítő elemeket, mindent el kell követnünk a minőség megőrzése érdekében!

Mert különben mehetünk vissza garanciális javításokat végezni, és ez az elkerülhető munka, illetve nem kevés költsége felemésztheti akár az összes nyereségét a munkának, ha egyáltalán elegendő lesz rá.

Minden esetben csak általunk nagyon jól ismert és megbízható anyagot, anyagokat használjunk és építsünk be!

➤ **Főben járó bűn!**

A technológiai utasítás be nem tartása!

Kérem, olvassa az **ELEMEK FELRAKÁSA BEÉPÍTÉSI-TECHNOLÓGIAI JAVASLATOK** oldalunkat! Az oldal minden pontja nagyon fontos, de itt a kettő legfontosabbat emelném ki!

A szálvégek összeragasztásáról sohase feledkezzünk meg!

A mechanikai **sérülésnek kitett díszléceket**, stukkókat védeni kell **kéreganyaggal**, kérgesítéssel.

Kéreganyagot képzünk polisztirol lapragasztóból. A ragasztót tejföl sűrűségűre keverjük és lapos ecsettel több rétegben felhordjuk. Természetesen az egyes rétegek felkenése közt az előző réteg száradását kivárjuk.

A rétegek számát a sérülési veszélyeztetettség határozza meg, általában **3-5 réteg ad megfelelő keménységet**. Azokat a díszítő elemeket melyek sérülésnek nincsenek kitéve szükségtelen kérgesíteni.

2. Növeljük bevételünket, egy nyereségesen végezhető munkával!

➤ **20-30%-kal több bevétel!**

Munkavállalásonként, megrendelőnként akár 20-30%-kal több bevétel? Mérjük fel az igényt a megrendelőnél, mire van szüksége az alap megrendelésen kívül!

Feltétlen adjunk információt a lehetőségeiről és az ezzel járó előnyökről (lehetőség saját ízlésnek, saját egyéniségének megfelelő kialakításra) ne feledjük, Ő a megbízó de nem biztos, hogy ismeri a lehetőségeit.

A lehetőségei ismeretében tapasztalni fogjuk, hogy mekkorára duzzadnak az igényei.

Ne feledjük innentől rajtunk a felelősség, hogy egy maradandó értéket adjunk cserébe a bizalmáért!

3. Szerezzünk sokkal több megrendelést!

➤ **Amikor a megrendelések házhoz jönnek!**

Óriási az igény épületeink, lakásaink díszítésére.

Az igazi mestereket ajánlják az építtetők, lakásfelújítók egymásnak!
Csak rajtunk múlik, hogy megszerezzük és megtartsuk ezt a bizalmat és az ezzel járó óriási előnyt vállalkozásunk számára!

➤ **A megérdemelt siker záloga!**

Legyünk naprakészek, épületdíszítésben! Szerezzük be azt a tudást, amivel többek leszünk a konkurenciánknál!

Éljünk azzal a fantasztikusan nagy lehetőséggel, amit az elmúlt időszak ránk szabott, nekünk ajándékozott!

Legyünk az épületdíszítés, lakásdekorálás mesterei!

Nagyon fontos hogy legyünk tisztába azzal a ténnyel, hogy ezt a címet, rangot a tisztességgel elvégzett munka, igen magas szakmai tudás a szakma szeretete fogja számunkra adományozni!

4. Épületdíszítés mestere!

➤ **Tartozzon csapatunkhoz!**

Tartozzon egy visszatérő szakmát képviselő csoporthoz (épületdíszítők, fehérkőművesek), amelyben komoly, profi szakemberek dolgoznak!

Legyen az épületdíszítés nyereséges munkavállalás az Ön számára is, hogy jelentősen növelhesse, bővíthesse megrendeléseit, ezáltal nyereségét!

➤ **A legnagyobb bizalom, avagy a vele járó előnyök!**

Kivitelező ajánlás termékeink beépítéséhez!

Az egyik legnagyobb előny egy munka megszerzéséhez, hogy valaki, aki természetesen nagyon jól ismer (ebben az esetben a munkánkat) az ajánl minket!

➤ **Referencia munkái, honlapunkon!**

Értesítse ügyfélszolgálatunkat termékeinkkel elkészült munkáiról, hogy felvehessük a kapcsolatot Önnel!

Ezt követően egyeztetett időpontban (amennyiben lehetséges) mi elkészítjük a referencia fotókat és feltesszük honlapunkra.

➤ **Információ első kézből!**

Kéthetente megjelenő hírlevelünkéből elsőként értesülhet új termékekről, technológiákról! Megrendelői igényelni és értékelni fogják!

➤ **Az újdonság varázsa!**

Új termékek, az újdonság varázsa, mindig elsőként kínálni a legújabb terméket.

Mindig legyen valami új ötlet, egy értékes megoldás a tarsolyunkban megrendelőink számára.

➤ **Akciók!**

Egész évben (évek óta) komoly akciókkal szoktuk megköszönni, visszatérő vevőink hűségét!

Ha van lehetősége, akkor akciók alkalmával alakítson ki egy készletet, illetve akciók kihasználásával töltsen vissza!

➤ **Akár 15% kedvezmény!**

Vásárlási kedvezmények akár 15%-ig minden Blue decoration termékre!

Kérem soha ne legyünk kapzsik, a megszerzett előnyök egy részét vagy akár az egészét adjuk át a megrendelőnknek!

Nagyon pozitívan fogják azt értékelni, vegyünk ezt a gesztust befektetésnek a következő munkák megszerzéséhez! Vállalkozásunk megítélését ez nagymértékben pozitívan fogja befolyásolni.

Az elégedett megrendelő a legjobb reklám a vállalkozásunknak!

✦ **Verseny!**

Nyerjen! Nyerje meg az „ÉPÜLETDÍSZÍTÉS MESTERE” versenyt!
Versenykiírásról hírlevelünkben értesülhet, a jelentkezés automatikus lesz,
így Önnek nem kell tenni ez ügyben semmit. A részletek hírlevélben!